

# 镇江八佰伴 17-19 日年中大促

## 这个夏天最值得期待的年中大庆 盛装开启!

### 【独家剧透·全城换购】

如果你还在为之前错失的打折良机而深感遗憾,为心仪商品那高昂的价格而犹豫不决,迟迟不愿下单,那下面这些你绝对不能错过!

7月17日至19日,镇江八佰伴大手笔携手800时尚大牌和各行业领袖型企业,联袂打造2015年中盛典。届时,将以超乎想象的重磅折扣、超值惊喜的特惠价格,全力奉献一场“错过一次,再等一年”的巅峰品牌盛宴,为全市消费者带来一次极致的购物体验。这是全年最不能错过的黄金档促销,最强的促销档期、最全的品类参与、最大的折扣力度、最多的新款货品,精彩超乎您的想象!

如此美事,相信爱美的您也一定不愿错过吧!那么,出发前记得认真研读一下小编为大家精心编制的购物宝典哦,相信这将会使您的“血拼”之旅变得事半功倍。

### 【准备篇——兵马未动 粮草先行】

如果您已经相中心仪的商品,想最大程度享受年中庆带来的优惠,不妨提前参与超值换购,轻松享受折上折。

·抢先换购,轻松尊享

·激情预售 沪宁线超强购物盛宴

7.7-7.16,八佰伴最大规模换购活动:现场1000元现金抢购1200元升值卡(1200元升值卡=1000元本金+200元年中分红券)3000万换购额度,先到先得,分秒必减!不排队,更畅快,八佰伴携手大众点评网同期发售!刷市民卡独享1000元现金抢购1200元升值卡+立返58元现金!1000元本金卡,2015年7月17日-7月19日镇江八佰伴1F-6F全场通用;200元升值卡,限2015年7月17日-7月19日镇江八佰伴1F-6F穿着类品牌折后通用(特例品牌

除外,细则详见厅房明示)额度有限,换完即止,欲购从速,先到先得!

·史无前例 会员积分20倍超值返活动这么大,怎么能少了会员福利!7.7-7.16,会员凭卡内积分1000分兑换200元礼金券(200元礼金券=100元全场通用现金券+100元穿着类抵用券)每人每卡限兑换1次。现金券全场通用!穿着类抵用券限穿着类折后单品牌累计满1000元收100券(特例品牌除外)史无前例的超值兑换,只在这次年中庆!

·微粉福利,百万红包

折扣这么大!力度这么猛!玩不过瘾怎么办?微粉年中福利,百万红包全城先抢!再享折后抵用!7.7-7.16关注八佰伴官方微信,回复“年中庆典”,参与抢红包游戏,赢取10-100元超强红包!微信红包需于7.10-7.16现场验证,凭券再享全馆商品折后抵用!(特例除外)

### 【惊喜篇——超值精彩 惊喜加倍】

你以为福利就这么多?这么大的年中庆,我们可不仅仅只有这些哦!

·年中大庆,iwatch抽奖

7.17-7.19全馆购物单张电脑小票满800元,即可参与幸运刮奖,瓜分iwatch等十万好礼!

一等奖:iwatch sport一只+途牛旅游网山东日照两日游

二等奖:美的电蒸锅一台+途牛旅游网100元旅游抵用券1张

三等奖:天目湖水世界双人套票一组+途牛旅游网100元旅游抵用券1张

四等奖:望湘园50元餐券一张

五等奖:0.5L圆舞曲玻璃罐一个

参与奖:百事可乐1罐

·美食相伴,购物更high

7月中旬,湘菜领军品牌望湘园即将登陆八佰伴,并开启盛大开业活动:

带上女朋友们来吃饭,就能打折!女朋友越多折扣越大!开业活动期间,带女朋友来望湘园吃饭,带1位女朋友打8折,带2位女朋友打7.5折,带3位女朋友打7折,带4位女朋友打6.5折,带5位以上女朋友享6折优惠!还不趁着年中庆,赶紧去找几个女朋友,带上一起来吃?吃饱喝足,shopping起来才更有战斗力!

一年太久,只等半年。这个年中庆,让我们“潇洒买一回”!



## 省消协开展 家装问题征集活动 揭露家装“潜规则”

为集中解决好建材商品质量和装修服务方面存在的突出问题,深入推进住宅装饰装修领域执法监管和消费维权工作,维护消费者合法权益。今年5月至11月,江苏省工商局决定在全省流通领域内开展住宅装饰装修行业专项集中整治行动。为配合专项行动,了解和掌握装修行业存在的突出问题,揭露行业潜规则,6月17日,省消协通过多方媒体渠道,向消费者进行征集信息推送。信息征集主要围绕签订合同、设计方案、购买材料、施工阶段、竣工验收、售后服务等六大类问题进行。截止6月25日活动结束,共收到938份数据,其中772份为有效数据。

首先,签订合同时,对于使用的家装材料规定不明确,在初期合同报价中,故意漏掉重要项目,以低报价诱导消费者签约后,再增加项目,使得预算超标;商家举办活动,现场签订合同后发现,实际与活动宣传不一致,但因涉及霸王条款,消费者难以维权退还订金;还有一些装修团队以施工游击队的形式,签订的家装合同不规范或者根本没有合同,导致施工出现问题无法维权。

在设计环节中,往往是设计效果华丽漂亮,而实际施工时因各种原因,导致实际效果与设计效果图差距甚远。有些设计师还要求消费者必须按照指定品牌购买家装产品,否则无法实现设计方案。

装修材料以次充好,以假乱真的情况屡屡出现,当消费者发现材料不合格,想要维权时,商家与施工队却相互推卸责任。一些施工人员极力推荐指定的品牌和型号的材料,往往高出市场价,存在“吃回扣”的嫌疑。

装修完毕,消费者入住后发现,软装家具出现问题较多,但因商家态度强硬,售后维权困难;水管、地砖、墙面等出现了问题,装修公司却拖延不予处理,在保质期内却不提供免费维修,甚至发现装修公司早已“消失”或“变身”为其他装修公司,维权无门。

摘自江苏消协网

## 优学方 ——EM 教学法教你玩转英语

最近接触到一些在优学方学习英语后成绩转优的孩子家长,他们一提起优学方无不竖起大拇指连连称赞。为什么优学方敢于对家长承诺“签约,无效退款”?优学方英语究竟有什么“魔法”?笔者专程走访了优学方教务主管杨老师。

**笔者:为什么英语学习难?优学方的教学优势在哪里?**

**杨老师:**造成学生英语成绩差的原因很多,通常表现为学生怕读、怕背,上课注意力不集中,对英语不感兴趣。传统的教法是无法解决这个问题的,它无法让学生在头脑中形成英语思维,往往是老师费力,学生的学习兴趣还提不起来,有的学生在家长的重压下,在老师枯燥无味的重复教学下,甚至对学习英语的兴趣越来越低,成绩也越来越差。“优学方”经过多年的研究,把国外的教学方法和中国学生的学习特点结合起来,创造了适合中国学生特点的全新的英语教学方法——“EM英语教学法”,并编写了相应的英语教材。

**笔者:“优学方”的教法特点有哪些?**

**杨老师:**一是因材施教。把学生所学的教材重新编写,不仅不同年级用不同的教材,就是同一年的教材,也因学生基础不同分好多种。二是思维能力提升。先让学生形成英语思维能力,结合练习训练。这样教学生学就不会感到学习疲倦,永葆旺盛的学习兴趣。三是注重创设氛围。学生用英语演讲、写作文,训练学生英语思维和自信心,确保学生课堂教学两小时内注意力能高度集中。

**笔者:“优学方”的培训对象及教学目标是什么?**

**杨老师:**我们的学员从小学一年级开始一直到出国留学,小初高的教学目标是全面提分,增强英语思维能力。雅思、托福课程更是全面保分,确保孩子需要的留学成绩。在优学方学习分数第一,能力第一,思维第一。

暑期英语提优班, 雅思、托福火热报名中,更多优惠敬请电话咨询。

地址:京口少年宫9楼  
电话:0511-85011535



### 一周商讯

●八佰伴年中庆典7月17-19日重磅来袭!即日起1000元抢购1200元增值卡,会员积分史无前例20倍超值返1000分抢兑200元礼券,再抽iwatch大奖!

●7月18日,惠及江苏省11家荣威汽车4S店的上汽荣威万人购车惠将于无锡凯宾斯基酒店举办,镇江地区报名地点位于华荣荣威展厅。

●镇江红星美凯龙夜宴第三季7月25日震撼上演,千万让利,裸价直销,10元抢1000?夜宴礼包提前订!无需购物抽大奖,1500份缤纷礼品等你来!吃西瓜大赛、精品冷餐会开启夏夜嘉年华!