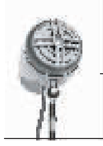
公车私奔正看病，官员车补就病了？



今日头一评

京晚时评投稿
E-mail:jingwanshiping@163.com

西安经发集团是一家国有企业，这家公司率先实施了公车改革。管理层车补最高每个月 5300 元，而 2013 年西安市最低工资标准才 1150 元，仅车补一项就是最低工资的近 5 倍。(12 月 4 日《京华时报》)

今年最受关注的事儿之一，就是公车改革。有关部门已经明确了配车的范围，不在范围内的公职人员以车补的形式解决出行问题。应该说，这是公务用车改革的一个方向。但是，面对一家国企的车补超越最低工资好几倍的现实，我们的车补试点单位也是到了有病看病的时候了，有病就要就医，不能硬撑着。

公车改革的目的是什么？就是要节省政府开支，杜绝车轮腐败，就是要心痛纳税人的钱，就是要将公众资金用到公众的身上。而当一些率先实施公车改革的地方，把这笔节省的钱又都投入到了自己身上的时候，这不仅仅是在用权力肥己，而且使改革陷入了尴尬境地。这样的改革无异于医好了脸上的疮，腚上却长了疮。以往的公车腐败就好比是脸上的疮，看着很明显，于是我们用取消公车的办法，将这样的疮给治愈了。而当这样的改革又在车补上出了问题的时候，这又好比腚上长了一个疮，不明显了，老百姓看不见了，但它依然在侵蚀着健康的肌体。

在每月领取了车补，取消了公车之后，对于这家国企总体而言或许在用车上的费用是减少了。但是，事实上减少的也就是车辆和油耗。在单位开车的驾驶员虽然不再开车了，这部分人只是身份发生了改变而已，因为政府部门和国企的驾驶员其实大多数都是有编制的。这批人的工资实际上是没有减少的。如果去掉车补等等环节，取消专车到底能节省多少钱，还真不好说。但是，我们知道的是节约钱是为了造福民生，而不是为了造福没有了专车的官员。失去了专车的福利，直接把这种福利转化成钱，这只不过是把福利换了一种形式而已。

当然，给点车补也不是不可以的。官员自然要去办公和开会，必然也要出行。但是，这种费用总要有个大概标准吧。一个月的车补就是最低工资的近 5 倍，这只会嘲笑了车改的本义。5300 元的标准是管理层的标准，这管理层的人员虽然没有了专车，但是公务用车实际上还是有的，只不过是好多人共用一辆而已。那这 5300 多元如果是坐公交或者是打车的话会是多少里程呢？去掉双休日和节假日，一年 7 万多元的费用平均到一天会是好几百元，这真的能花完吗？

取消确定的级别内的官员专车，就是为了节省资金造福民众，而不是为了节省资金造福官员自己。我们马上就要在全国实行公车改革了，官员车补也就要实施了。但是，这些打头阵进行公车改革的单位，显然又是病态的。建议有病的看病，没病的也要做个体检，用法律给车补上个"笼头"，别到时候，车改倒是改到位了，结果车补却病了！**郭元鹏**

控烟"越控越涨"，权利让位利益的苍白

2013 年《中国控烟观察——民间视角》报告昨天发布。令控烟专家们困惑和无奈的是，中国控烟 10 年，但卷烟生产量增加了近 50%。

(12 月 4 日《北京青年报》)

弹指一挥间，中国控烟已然走过了十年历程。早在 2003 年，中国就正式签署《烟草控制框架公约》，从 2006 年正式生效到现在已经近 7 年，但中国在禁烟上的作为乏善可陈。卷烟生产量不仅未降反升，逆势而涨近 50%。此意味着，有更多的人迈入了烟民的行列，烟草行业仍然在呈现出蓬勃的发展势头。

这真是一种巨大的讽刺，也是一种生动的拷问，面对卷烟生产量增加了近 50%的真实状况，控烟的出路在何方，是什么原因造成了控烟的失效？更重要是的，对于这样的局面，公共管理者将作何解答？公共利益和公众健康究竟能不能得到保障？

控烟是权利与利益之争，保护长远利益就必然牺牲短期利益，保护公众健康就必须牺牲眼前效益。资料显示，中国目前吸烟者超过 3 亿，香烟消费量仍居全球第一，遭受被动吸烟危害的人数高达 5.4 亿，每年死于被动吸烟的人数超过 10 万，控烟形势异常严峻。然而烟草作为税收重要来源，每年数千亿税收背后的"经济账"使得相关部门十分谨慎，并导致了行为上的反差。一方面是对控烟言之凿凿，另一方面在行动上却迟滞不动。

从烟草公司专家谢剑平当选为工程院士，到中国烟草总公司在世界环保日获颁"2011 生态中国贡献奖"，再到烟博馆成为"爱国基地"，可以看出在禁止与鼓励之间，政策层面仍然处于不定状态，这里面，从烟草官员的强悍态度就可以窥探其间的真容。2011 年，面对烟草业占中央税总额的 8.32%的"骄人业绩"，一位烟草局官员曾指着卫生部官员大骂，"你们要控烟？这是在卖国，你们是公务员，工资的 1/10 都是拿我们的钱！"或许，正是基于"禁烟就是卖国"的理论，控烟才会口惠而实不至，并在眼前的利益捆绑下，在名控实纵的路径上越走越远。

禁烟其实并不困难，只要取缔烟草生产，禁止烟草进口，堵死了源头，也就没有了后面的问题所在。谁都知道，禁烟要取得成功，关键靠的是决心和信心，如果没有破釜沉舟的勇气，没有敢于断臂的决心，禁烟工作就很难取得实质性的进步。关键在于必须要有对于民生利益，出于公众健康的让位，将其作为中心和落脚，让利益让位于权利，控烟才会真正有成色验证。**堂吉伟德**

服毒女车主
为什么后悔不迭？

11 月 14 日，河南永城一辆大货车因超载被当地运政、路政部门相继罚款。当事女车主刘温丽因付不起罚款喝剧毒农药自杀，所幸经抢救性命无虞。时隔半个多月后，女车主为自己的行为感到很是后悔。

(12 月 4 日《华商报》)

超载违法，这是笃定的事实。女车主拿命来博弈治超的路政执法，虽丧失理性，却也是绝境中最后的本能。如今，女车主很后悔，后悔的是不少人都被处罚撤职，得罪了一大帮人。这种悔意，既是淳朴的良善之心，更多的，恐怕还是后顾之忧的生存焦虑。

这是一个悖论：车主不超载不成活，执法者不乱收费不成活。这个怪圈不破解，女车主的忧虑如何靠一纸"通报"来安抚？真正的问题是，究竟是谁在逼着他们知法违法、执法违法？一者，如果执法者缺钱，地方财政为什么不能为必要的公共管理成本兜底；二者，如果执法者缺制度，地方监管为什么对车主怨声载道的积弊熟视无睹？至于地方部门极力回避的"月票"与"年票"究竟是不是传说、部门利益有没有参与乱收费后的分肥，这些问题如果继续笑而无语，服毒女车主的悔意谁说不会一语成谶呢。须知，无法设防的"合法报复"，也许比明目张胆的伸手要钱更令人恐惧。**邓海建**

本版言论皆为一家之言，
不代表本报观点，仅供参考。

1天29.9元，10天增大2-5公分

如此丰胸，是"馅饼"还是"陷阱"

想丰胸，倒不是为了取悦男友，只是想穿衣服好看些。想过注射隆胸，下不了决心，又担心安全不说，被别人知道了，不成笑柄啦？其实我的要求不高，就是饱满度、形状、柔软度比现在好一点。看到"299元享受10天丰胸疗程"的广告有点心动，算下来每天29.9元，吃顿肯德基的钱，就已能增大2至5厘米，算一算，比做个美甲还便宜。可会不会暗藏陷阱呢？上周，约了一个闺蜜（正好她也有这方面的需求，哈哈）去探探店。我们是这样想的：如果确实是个大忽悠，给它曝光，也是为了提醒其他人别上当。

■陷阱一：是不是打一枪就跑的店？

10天299元，让人感觉像是在忽悠。为辨真伪，早已心动的读者曾女士随同以普通顾客的身份，走访了这家名为"泰秘·丽人会"的丰胸机构。

"我们已经有了心理准备：肯定是家环境不怎么样的小店。环境不好也能接受，但怕就怕是那种打一枪，赚了钱就跑的店。"

可到了店内，曾女士不禁大吃一惊。室内装修充满了浓郁的泰式气息，泰式沙发、吊灯、[illegible]的窗帘、椰椅、壁纸，而且有独立沐浴室的VIP间，连抽水马桶都是智能恒温控制的。统一着装的美胸技师，很有礼貌。不像是那种流传街边的小美容院，倒像是家很上档的高档会所！

店长介绍说他们的品牌来源于泰国皇室，[illegible]，她们家是一家专业的丰胸会所，涵盖了美容、养生等项目，在上海、广州、北京、南京、苏州、武汉、重庆、石家庄等多个一线城市拥有50余家直营连锁店。

■陷阱二：会不会花钱无底洞？

店长安排了一位美胸顾问，免费为曾女士她们做胸部检测。"这个为什么收费呢？是不是299元只是个噱头，其实是个无底洞？"

"请放心，这是免费为每一次进店的顾客服务的，有助于顾客对自己的胸部有一个客观的了解，如果有病变等情况能及早发现，另一方面是对顾客的需求进行分析，因人而异地制定丰胸方案"，美胸专家微笑着说。

进入检测间，美胸顾问先观察身高、体型、胸部轮廓等；然后，美胸顾问让曾女士躺在铺满花瓣的床上，按压相应的穴位，询问反应及平时的生理状况，以此来判断她的身体状况。最后，美胸顾问让曾女士正襟而坐，使用从美国进口的红外乳腺诊断仪对顾客的胸部进行仔细诊断。通过仪器发出的红色通透光线，可以看到胸部的血管经络是否顺畅。

诊断完毕，美胸顾问讲解了诊断结果，并给出了相应建议：曾女士除了有些微的小叶增生，其它都很正常（悄悄说一句，曾女士和闺蜜都觉得美胸顾问说得还是挺准的）。

■陷阱三：会不会真的有丰盈效果？

花299元真的能让胸部增大2至5厘米？半个月不到，299元也就是一件内衣的钱，真的能达到这样的效果？

店长解释："现299元10天丰胸疗程，是为了让顾客感受我们的效果和服务而做的优惠活动，原价需要千余元，这是泰国技术结合泰国秘方精油及先进仪器，丰胸效果非常突出，299元10天基础疗程完成后，根据个人吸收情况，能有效增大2-5公分，是签约保证的"。丰胸签约保证效果还是第一次听说，这让曾女士和闺蜜都大大地心动了！

随后，曾女士和闺蜜被带进包间开始首次丰胸基础疗程，背部穴位打通——将淤积脂肪导流至胸部，胸部经络开穴——打开胸部经络，让乳腺细胞更好的吸收营养）、泰式美胸组合——激活[illegible]、萎缩的细胞，让细胞重新吸收营养变大……

整个过程十分流畅，到了点穴时，有些疼痛，美胸技师说这是因为经络堵塞，"痛则不通"。

■陷阱四：会不会不交钱就不让走？

既然是探店，那就要坚持到最后一步——看看她们会不会推销，强制消费！因此，曾女士她们虽然心里很心动，也表面上还是说："我们想再考虑考虑！"就起身准备离开。此时，店长也起身，送她们到电梯口，并说："你们有我们的电话吗？就算不在我们店里做丰胸，只要是有跟乳房、乳腺相关的问题，都可以打电话过来问我们。"

"[illegible]，整个过程中美胸技师从头至尾都没有在耳边作推销，只是介绍了一些穴位及美胸反射区的知识。"——曾女士微笑着回忆着。

总结：整个探店过程，曾女士表示，可以用"舒服"来总结，身心灵都得到了完全的放松，直到出门那一刻都没有推销，也没有强买强卖，服务不错。

至于效果，签约服务给人吃下一颗定心丸，如果没有一定的实力，也不敢打出"签约"的招牌吧。而且价格这么低，作为丰胸入门，值得一试。（PS：第二天，曾女士她们又去门店参加了299的体验活动，目前才做了2次，胸部已有胀胀的感觉）。

TaiMi 泰秘·丽人会

泰国皇家秘传手法
十天增大2-5公分

"10天升一杯"丰胸计划

泰国天然丰胸：拒绝"刀、针、胶"，泰式秘法超越整形

~~原价1280~~
299元丰胸体验价

让乳房，自然变大 泰式秘法当场见效果

疏活期 1-2天
疏通乳腺、活血化瘀，改善微循环，感觉胸部麻酥酥微热；乳腺开始排出毒素

排毒期 2-4天
排出乳房内毒素及淤阻余汁；使乳腺畅通、干净；消除各种炎症，调节乳房亚健康状态

丰挺期 4-7天
补充乳房所需要的营养，聚合游离脂肪，让乳房的组织迅速饱满起来，达到"大、挺、翘"

养韵期 8-10天
通过专业手法，提升乳房、塑型定型，恢复自然色泽，让胸部重新韵动起来，保持数年

诚信丰胸 签约服务

万达店:镇江市万达广场A座10层 TEL:85218862 18015998662
中山店:中山东路381号中山大厦13层 TEL:88858862 18015998762